

September 09, 2014 (IRVINE, Califórnia)

Scott Maccabe, presidente e diretor geral da Toshiba, apresentará em Baltimore a palestra de abertura em evento da Business Technology Association

O principal executivo da Toshiba discutirá estratégias para aumento das receitas dos revendedores

Scott Maccabe, presidente e diretor geral da [Toshiba America Business Solutions, Inc.](#), deverá apresentar a palestra de abertura no evento [Business Technology Association's \(BTA\) East's Annual Grand Slam](#) em 15 de setembro, em Baltimore. Este é um evento educativo e sobre redes - que ocorrerá no Marriott Inner Harbor em Camden Yards - aberto para revendedores independentes de equipamentos de escritório de todo o país.

O principal executivo da Toshiba discutirá como os revendedores de equipamentos de escritório poderão continuar a prosperar mesmo com menores volumes de impressão, tirando proveito "do novo mercado pós-venda". Durante a sua apresentação de uma hora, o Sr. Maccabe vai abordar os meios de os revendedores aumentarem as suas receitas e lucros, fornecendo serviços de gerenciamento de conteúdo como aplicações de sinalização digital, captura de documentos, fluxo de trabalho e segurança.

"Há muitos anos, os revendedores de produtos multifuncionais (MFP) dependem do aumento dos volumes de páginas e receitas de clique para embasar o crescimento de seus negócios", comentou Maccabe. "Os revendedores podem confrontar esta nova realidade e alcançar sucesso ao oferecer agora sinalização digital para promover as iniciativas de marketing e vendas dos clientes, ao mesmo tempo em que integram as soluções de rede de parceiros para melhoria significativa do fluxo de trabalho, captura de documentos e segurança de dados do usuário final."

"Nos últimos anos, com o objetivo de fornecer aos revendedores de tecnologia de escritório uma orientação e insight valiosos, a BTA convidou diversos líderes do setor, recrutados na comunidade de fabricantes de MFP, para atuar como palestrantes de destaque nos eventos distritais da associação", declarou Brent Hoskins, diretor executivo da BTA. "Dando continuidade a esta tradição, ficamos muito satisfeitos quando Scott Maccabe, da Toshiba, aceitou o nosso convite para a apresentação de palestra no sétimo evento anual BTA East Grand Slam. Somos gratos à Toshiba pelo apoio ao evento BTA East Grand Slam. Com certeza, a participação do Sr. Maccabe, além dos muitos anos da empresa como revendedora e membro associado da BTA, demonstra o grande compromisso da Toshiba com o canal de revenda".

O principal objetivo do evento da BTA é dar aos participantes o insight, a orientação e as ferramentas necessárias para ajudar a garantir que sua revenda continue a ser uma fonte especial de serviços e

tecnologia para os escritórios. Além da palestra de abertura do Sr. Maccabe, o evento inclui mais cinco sessões educativas, um painel de revendedores englobando estratégias de diversificação e um painel de fabricantes sobre o modo de navegar em um cenário de escritórios em constante mudança.

Sobre a Toshiba America Business Solutions, Inc.

Com sede em Irvine, Califórnia, a Toshiba America Business Solutions, Inc. (TABS), uma empresa independente da Toshiba Corporation e uma empresa Fortune Global 500, é a oitava maior empresa de equipamentos eletroeletrônicos do mundo. Na Toshiba, compreendemos que a administração de seu conteúdo de negócios vai além de fazer cópias. Abrange a administração de informações, sejam impressas, em formato digital ou exibidas visualmente. Nossa equipe oferece as principais soluções e produtos do mundo real - apresentando nossos premiados produtos multifuncionais e-STUDIO™ ou a inovadora linha de assinatura digital Ellumina™ - para lidar com todas as suas necessidades de administração de conteúdo. Ajudamos você a reduzir custos, proteger informações e diminuir seu impacto ambiental. E se existe algo que pode ser útil agora para todas as empresas e o nosso planeta é conseguir fazer mais com menos. Para obter mais informações sobre as soluções e serviços Toshiba disponíveis nos Estados Unidos e na América Latina, visite o site www.business.toshiba.com e assista ao nosso vídeo corporativo no [YouTube](#).

Sobre a Business Technology Association

A Business Technology Association (BTA) é uma associação comercial internacional sem fins lucrativos que congrega os revendedores independentes, revendedores de valor agregado, integradores de sistemas, fabricantes e distribuidores no setor de tecnologia para escritórios. A BTA ajuda os seus membros a lucrar através de uma grande variedade de serviços, inclusive com orientação e assessoria jurídica gratuitas; estudos e relatórios de benchmarking; informações sobre as últimas notícias, tendências e produtos do setor; grandes ofertas educativas; e publicações específicas para o setor. *Office Technology e BTA Hotline Online.*